



Projekt współfinansowany ze środków Unii Europejskiej w ramach Europejskiego Funduszu Społecznego
Człowiek – najlepsza inwestycja

Zamawiający:
Zdzisław Lara
prowadzący działalność gospodarczą
pod firmą „EUROCONSULT Biuro Handlowe”
Os. Rusa 134/18
61-245 Poznań
Tel./fax 061/ 843 5169
email: biuro@bheuroconsult.pl

Poznań, dnia 15 kwietnia 2011 r.

Dotyczy projektu POKL.08.01.01-30-183/10

.....
.....
.....
.....

Zapytanie ofertowe Nr 2/183/2011

Przedmiotem zapytania opartego na zasadzie konkurencyjności **jest przeprowadzenie szkoleń w zakresie doskonalenia procesu zakupów w biznesie. Profil „superkupca” oraz szkolenia menedżerskiego – zarządzanie zasobami w biznesie** - (kod 80532000-2 usługi szkoleniowe w dziedzinie zarządzania; 80570000-0 usługi szkolenia w dziedzinie rozwoju osobistego dla 40 osób zatrudnionych w 20 mikroprzedsiębiorstwach i 240 osób zatrudnionych w 30 małych przedsiębiorstwach – łącznie 280 osób w 28 grupach po 10 osób.

Szkolenia będą realizowane w okresie 9.05.2011 do 30.11.2012r.

Moduł I: Szkolenie w zakresie doskonalenia procesu zakupów w biznesie. Profil „superkupca” będzie realizowane w wymiarze 24 godzin lekcyjnych (3 dni po 8 godzin) i powinno zawierać zagadnienia:

1. Budowa oferty firmy a praca kupca;
2. Podstawowe założenia procesu zakupów w biznesie;
3. Od pomysłu do zysku;
4. Pożądany model zakupowca. Budowa profilu „superkupca”;
5. Konflikt interesów i asertywność;
6. Różne scenariusze negocjacyjne;
7. Manipulacja w negocjacjach handlowych – jak uodpornić się na zabiegi sprzedających;



Projekt współfinansowany ze środków Unii Europejskiej w ramach Europejskiego Funduszu Społecznego

8. Zarządzanie czasem w zakupach biznesowych.

Moduł II: Szkolenie „menedżerskie” – Zarządzanie zespołem w wymiarze 16 godzin lekcyjnych (2 dni po 8 godzin) – celem szkolenia stacjonarnego i zajęć na platformie e-learningowej jest optymalizacja przez uczestników swoich działań w obszarze kierowania ludźmi poprzez zastosowanie kluczowych umiejętności z zakresu kompetencji menedżerskich, między innymi: skutecznej komunikacji, inteligencji emocjonalnej oraz coachingu jako narzędzia służącego motywowaniu i rozwijaniu pracowników.

Łącznie zamówienie obejmuje 28 grup x 40 godzin czyli 1 120 godzin lekcyjnych.

Szkolenia będą się odbywać w Poznaniu z zakwaterowaniem uczestników zamiejscowych i całodziennym wyżywieniem oraz z cateringiem dla osób miejscowych.

Zamawiający nie dopuszcza ofert częściowych.

Kryterium wyboru oferty:

Kryterium I – cena brutto za jedną godzinę szkoleniową – 70 %

Oferty będą oceniane punktowo według wzoru:

najniższa cena oferty

Liczba punktów = ----- x 100 x 70%

cena badanej oferty

Najlepsza oferta otrzyma w tym kryterium 70 pkt.

Kryterium II – doświadczenie – 30 %

W kryterium „doświadczenie” ocena ofert zostanie oparta o zadeklarowaną liczbę godzin przeprowadzonych szkoleń w zakresie problematyki objętej zamówieniem z ostatnich pięciu lat przed upływem terminu składania ofert. Zamawiający ma prawo zażądania od Wykonawcy listy usługobiorców i zwrócenia się do nich o potwierdzenie przedstawionych w ofercie danych.

Oferty będą oceniane punktowo według wzoru:

liczba godzin badanej oferty

Liczba punktów = ----- x 100 x 30%

najwyższa ilość godzin oferty

Najlepsza oferta otrzyma w tym kryterium 30 pkt.



Projekt współfinansowany ze środków Unii Europejskiej w ramach Europejskiego Funduszu Społecznego

Wybrana zostanie oferta, która uzyska najwyższą ilość punktów. W przypadku, gdy wybrany oferent uchyli się od podpisania umowy Zamawiający ma prawo podpisania umowy z oferentem, który uzyskał kolejną najwyższą ilość punktów.

Uwagi:

1. Zamawiający informuje, że budżet projektu ma ustalone koszty na poziomie brutto na cały okres trwania projektu. Zamawiający dysponuje określonym budżetem na realizację projektu i jeżeli żadna z ofert nie będzie niższa lub równa przewidzianemu na tą usługę budżetowi to procedura ofertowa nie zostanie rozstrzygnięta i Zamawiający ponownie rozpocznie postępowanie ofertowe.
2. Zapłata za wykonanie usługi dla każdej grupy szkoleniowej nastąpi w terminie 14 dni od otrzymania faktury od Wykonawcy, pod warunkiem dostępności środków unijnych na rachunku projektu.
3. W przypadku opóźnienia w terminie zapłaty faktury Wykonawca nie będzie naliczał odsetek od przeterminowanych płatności. W przypadku braku zapłaty za dwie kolejne faktury Wykonawcy przysługuje prawo do powstrzymania się z dalszym świadczeniem usługi do czasu uregulowania płatności.

WARUNKI SKŁADANIA OFERT

- Ofertę należy sporządzić z zachowaniem formy pisemnej pod rygorem nieważności, w języku polskim i napisaną nieścieralnym atramentem lub pismem maszynowym na załączonym wzorze stanowiącym załącznik nr 1 do niniejszego zapytania.
- Oferta musi być opieczątowana i podpisana przez osobę/osoby upoważnione do reprezentowania Wykonawcy i zaciągania zobowiązań w wysokości odpowiadającej cenie oferty, zgodnie z wpisem do Krajowego Rejestru Sądowego (w przypadku spółek prawa handlowego), lub osoby uprawnione, przy czym umocowanie musi być załączone do oferty.
- Wykonawca może złożyć jedną ofertę.
- Ofertę składa się tylko w jednym egzemplarzu.
- Wykonawcy ponoszą wszelkie koszty związane z przygotowaniem i złożeniem oferty.
- Oferta cenowa musi być podana w złotych polskich jako cena brutto z naliczonym podatkiem VAT. Cena musi być podana cyfrowo z dokładnością do dwóch miejsc po przecinku, a łączna wartość oferty również słownie.
- Wszystkie zapisane strony oferty muszą być kolejno ponumerowane i parafowane przez osobę/osoby upoważnione, oraz złożone w sposób uniemożliwiający wysunięcie którejkolwiek kartki.



KAPITAŁ LUDZKI
NARODOWA STRATEGIA SPÓJNOŚCI

EuroConsult

UNIA EUROPEJSKA
EUROPEJSKI
FUNDUSZ SPOŁECZNY



Projekt współfinansowany ze środków Unii Europejskiej w ramach Europejskiego Funduszu Społecznego

Ofertę należy złożyć do dnia 28.04.2011 do godz. 16.00 w pok. Nr 411 w biurze prowadzącego postępowanie lub przesłać pocztą – decyduje data wpływu oferty do Zamawiającego.

Biuro Handlowe EUROCONSULT Zdzisław Lara
ul. Zwierzyniecka 10 pok. 411
60-813 Poznań

Okres związania ofertą: 30 dni.

Niniejsze postępowanie ofertowe nie jest prowadzone w oparciu o przepisy ustawy z dnia 29 stycznia 2004 roku Prawo zamówień publicznych.

W sprawach związanych z zapytaniem ofertowym proszę kontaktować się z Panem Zdzisławem Larą. Dopuszcza się komunikowanie z Zamawiającym również za pomocą faksu lub poczty elektronicznej, przy czym dla udokumentowania zawarcia umowy, sporządzenia protokołu z wyboru najkorzystniejszej oferty konieczna jest forma pisemna.

Oferta może być przyjęta przez Zamawiającego wyłącznie bez zastrzeżeń, przez złożenie oświadczenia o przyjęciu oferty. Brak odpowiedzi na złożoną ofertę nie stanowi zawarcia umowy.

Wykonawca oświadcza, iż posiada doświadczenie i kwalifikacje oraz znajduje się w sytuacji ekonomicznej umożliwiającej wykonanie zamówienia.

Zamawiający zastrzega sobie prawo do unieważnienia postępowania bez wyboru oferty, bez podania przyczyn, o czym Uczestnicy zostaną powiadomieni.

.....
(Zamawiający lub osoba działająca w imieniu Zamawiającego)